



Technisch-Commercieel Accountmanager

Castelein Sealants N.V. (www.casteleinsealants.eu), gevestigd in Kapellen (België), is een jong en sterk groeiend bedrijf dat zich heeft uitgebreid tot een referentie in de productie van diverse bouwaansluitingen.

We zijn toonaangevend in de sector van lucht- en waterdichte afdichtingen in de raam- en gevelbouw en in passieve bouwwerken. Naast onze hoofdactiviteit, de productie en verdeling van afdichtingen, zijn we ook distributeur van enkele toonaangevende merken zoals Saint-Gobain, Dow, Duraproof en Iso-chemie. Onze klanten zijn zowel actief in de bouwsector als in de industrie en bevinden zich hoofdzakelijk in de Benelux. We zijn in 2008 opgestart en verwachten met ons team van 25 medewerkers een omzet van +/- 10 miljoen euro te behalen in 2021.

In het kader van onze verdere groei en regio-ontwikkeling zoeken wij op korte termijn een uitstekende :

Technisch-Commercieel Accountmanager voor de regio Noordwest-Nederland (Randstad)

Uw functie : Na een intensieve opleiding wordt u volledig verantwoordelijk voor de verdere uitbouw van de verkoop in uw regio waarbij u onze producten voorstelt en advies verstrekt - Uw klanten zijn professionele eindgebruikers in de bouw en industrie - U zorgt voor een optimale klantenservice "on the field" en u bouwt een langetermijnrelatie op met de bestaande klanten door een regelmatige opvolging - U boort nieuwe markten aan, zoekt actief nieuwe klanten en bezoekt (grotere) bouwerven - U rapporteert aan de commercieel directeur en wordt actief ondersteund door onze binnendienst.

Uw profiel : U genoot een hogere opleiding of bent gelijkwaardig door ervaring – U heeft ervaring in een technische salesfunctie en neemt graag initiatief – U werkt zelfstandig en flexibel – U bent geboeid door verkoop en prospectie en werkt resultaatgericht – U werkt graag met mensen en zoekt graag naar oplossingen, dit zowel op technisch als op commercieel vlak – Uiteraard heeft u goede kennis van Microsoft Office en beheerst u de Nederlandse en de Engelse taal goed – U bent woonachtig in uw rayon – Een sterke affiniteit met de bouwsector is een voordeel.

Ons aanbod : Een goede werksfeer binnen een salesteam van 7 mensen en doorgroeimogelijkheden in een jong, dynamisch, financieel gezond en snelgroeiend MKB-bedrijf. Een marktconform salaris, bonusregeling, laptop, telefoon en een representatieve auto van de zaak.

Indien geïnteresseerd : Stuur dan uw sollicitatie met uitgebreid CV naar Christophe@Casteleinsealants.be
Wij behandelen uw kandidatuur zorgvuldig en uiteraard in alle discretie.