



## Poste vacant Responsable technico-commercial(e)

Castelein Sealants N.V. ([www.casteleinsealants.eu](http://www.casteleinsealants.eu)), située à Kapellen, est une entreprise jeune en pleine croissance, devenue une référence dans la production de divers accessoires pour la construction.

Nous sommes leader dans le secteur des joints d'étanchéité à l'air et à l'eau pour la construction de fenêtres et de façades et pour les travaux de construction passive. Outre notre activité principale, la production et la distribution de joints, nous sommes également distributeur de quelques marques renommées telles que Saint-Gobain, Dow, Duraproof et Iso-chemie. Nos clients sont actifs dans le secteur de la construction ainsi que dans l'industrie. Ils sont principalement situés dans le BeNeLux.

Nous avons commencé nos activités en 2008 et, avec notre équipe de 25 employés, nous espérons réaliser un chiffre d'affaires de +/- 10 millions d'euros en 2021.

Afin de garantir la croissance et le développement régional, nous recherchons un(e) excellent(e) :

### Responsable technico-commercial(e) pour la région du Brabant et du Hainaut (h/f)

**Votre fonction :** Après une formation intensive, vous serez responsable du développement des ventes dans votre région où vous présenterez nos produits et offrirez des conseils - Vos clients sont des utilisateurs finaux professionnels du secteur de la construction et de l'industrie - Vous assurerez un service clientèle optimal "sur le terrain" et vous établirez une relation à long terme avec les clients existants par un suivi régulier - Vous explorerez de nouveaux marchés, vous chercherez activement de nouveaux clients et visiterez des chantiers (de plus grande taille) - Vous rapporterez au directeur commercial et serez activement soutenu(e) par le personnel du bureau.

**Votre profil :** Vous avez suivi une formation supérieure ou vous êtes équivalent(e) par expérience - Vous disposez d'une expérience technique approfondie en tant que commercial(e) et vous aimez prendre des initiatives - Vous travaillez de manière indépendante et flexible - Vous êtes fasciné(e) par la vente et la prospection et vous êtes orienté(e) vers les résultats - Vous aimez travailler avec les gens et chercher des solutions, tant sur le plan technique que commercial - Vous parlez couramment le néerlandais et le français - Une forte affinité avec le secteur de la construction est un avantage

**Notre offre :** Une bonne ambiance de travail dans une équipe de 7 collaborateurs et des opportunités de développement dans une PME jeune, dynamique, financièrement saine et en pleine croissance. Un salaire compétitif, avec des chèques-repas et une voiture de société représentative.

**Si vous êtes intéressé(e),** envoyez votre candidature avec un CV détaillé à [Christophe@Casteleinsealants.be](mailto:Christophe@Casteleinsealants.be).  
Nous traiterons votre candidature avec soin et, bien entendu, avec la plus grande discrétion.

**Vous trouverez plus d'informations sur notre site web :**  
[www.casteleinsealants.eu](http://www.casteleinsealants.eu)